

Linde

LindePartner

ZAAWANSOWANE TECHNOLOGIE I EKONOMICZNE ROZWIĄZANIA W BRANŻY LOGISTYCZNEJ

Linde PARTNER
UJĘDRUSIA
Jesteś tym, co jesz...

Linde PARTNER
ROLLMAX
Opakowania do zadań specjalnych

PRODUKT
LINDE SAFETY PILOT
Unikalny system wsparcia operatora

NEWS
POJAZD Xchange
Wizja autonomicznych samochodów

LIFESTYLE
**BRAZYLIA
OJCZYŻNA FUTBOLU**
Jak odkrywano Nowy Świat

PARADOKS CZASU

MIĘDZY EFEKTYWNYM ZARZĄDZANIEM A ŚWIADOMYM MARNOTRAWIENIEM

“ Wyniki badań TNS Digital Life wskazują na to, że przeciętny użytkownik Internetu w Polsce spędza przed komputerem prawie 18 godzin tygodniowo, co daje około 70 godzin na miesiąc i prawie 1000 na rok. Wniosek powyższych badań jest prosty i, po przedstawieniu liczbowym, odrobinę bolesny – za ponad miesięczną aktywność przed komputerem, niestety nikt nie wypłaca pensji.”

NEFAB YOUR
PACKAGING
SOLUTION.



Opakowania do zadań specjalnych

Wraz ze zwiększającą się mobilnością biznesu rośnie potrzeba transportu wielu przedmiotów, maszyn i urządzeń. Często bezpieczne przewiezienie przedmiotu z punktu A do punktu B jest pozornie niemożliwe ze względu na cechy produktu – nietypową wielkość lub kształt, czy też małą odporność na uszkodzenia. Podobne komplikacje i obawy pojawiają się, gdy przewożony przedmiot ma wysoką wartość – wtedy poza zapewnieniem i tak już niestandardowego opakowania wierzchniego warto zastosować dodatkowe zabezpieczenia, które zamortyzują siłę ewentualnego upadku czy uderzenia.

www.nefab.com

www.rollmax.com.pl

Prawidłowe zabezpieczenie nietypowego ładunku może być problemem z prostego względu – wiele firm z branży opakowaniowej nie podejmuje się produkcji jednego opakowania przeznaczonego dla konkretnego produktu. Czołowi producenci nastawieni są zwykle na masową produkcję, która wiąże się z większym projektem, a tym samym – stałymi zyskami. Rozwiązania problemu należy szukać w branżowej niszy a więc w firmach realizujących pojedyncze, indywidualne zlecenia. Poniżej przedstawiamy firmę do zadań specjalnych.

Klika słów o firmie:

Rollmax to firma rodzinna z polskim kapitałem założona 11 lat temu w centralnej Polsce w Płońsku na potrzeby firmy NEFAB, globalnego dostawcy opakowań. W ramach współpracy Rollmax został przeniesiony na północ Polski w okolice Tczewa (Wielka Słońca). Firma skupia się na produkcji i logistyce opakowań dla partnera strategicznego NEFAB, który jest liderem w projektowaniu i produkcji opakowań na całym świecie. Klientami są firmy zamawiające opakowania do wielkoseryjnego produktu – tego typu zamówienia zwykle przekształcają się w stałą współpracę. Ponadto nasz Partner podejmuje się przygotowania pojedynczych opakowań, których produkcji najprawdopodobniej nie podjąłby się nikt inny. Od początku istnienia firma nastawiona jest właśnie na nietypowe zlecenia, często będące nie lada wyzwaniem. Wiążą się one bowiem ze stworzeniem rozwiązań jeszcze niegotowych, wymagających każdorazowego opracowania technologicznego.



Główce robocze plotera CNC

Firma oferuje bogaty wybór asortymentu spośród 4 grup produktów: palet, skrzyń, opakowań i piany polietylenowej. Wykonuje opakowania drewniane, sklejkowe, pudła z kartonoplastu (polipropylen kanalikowy) oraz wypełnienia piankowe (z pian polietylenowych, poliuretanowych) do kartonów, pudeł i skrzyń stosowanych do pakowania w branży elektronicznej, elektrycznej, telekomunikacyjnej, medycznej, motoryzacyjnej. W ich obrębie firma jest w stanie zapewnić odpowiednie zabezpieczenie niemal dla każdego ładunku.

Klientami są głównie firmy z sektorów:

- elektroniczno-mechanicznego – opakowania do transportu bankomatów, monet, kart telefonicznych, serwerów, silników, itp.
- telekomunikacyjnego – kompleksowe opakowania dla producentów urządzeń sieciowych, telefonów, oraz opakowania wielokrotnego użytku do transportu produktów pomiędzy stanowiskami produkcyjnymi
- motoryzacyjnego – opakowania do zapakowania zarówno małych elementów, np. żarówek i klamek, jak i dużych, takich jak karoserie samochodów

Najwięcej zleceń dotyczy zabezpieczenia przedmiotów posiadających sporą wartość, a jednocześnie delikatnych i łatwo ulegającym uszkodzeniom. Cechą wyróżniającą firmę Rollmax na tle innych firm z branży opakowaniowej jest pełna elastyczność i indywidualne podejście do potrzeb każdego klienta. Produkty sprzedawane są lokalnym klientom, trafiają też na cały europejski rynek.



Paleta z amortyzatorami do transportu szaf telekomunikacyjnych trafiających na rynek w USA



Ploter CNC



Lekkie opakowanie sklejkowe ExPak do transportu lotniczego



Dyrektor ds Technicznych wykonujący prototypy na ploterze CNC



HISTORIA WSPÓŁPRACY

między Linde MH Polska a Rollmax Sp z o.o.

Firma Rollmax oczekuje spełnienia wysokich wymagań od każdego partnera w tym również w zakresie obsługi transportu magazynowego.

Codzienna praca w Rollmaxie polega nie tylko na zadaniach wewnątrz magazynu wyrobów gotowych lecz także na placu załadowczo – rozładowczym w trudnych, a nie rzadko w bardzo trudnych warunkach – podczas podejmowania ponadgabarytowego surowca nawierzchnia ma charakter bardzo zróżnicowany, praca dla operatora jest wymagająca, zwłaszcza przy niekorzystnych warunkach pogodowych.

Dlatego też klientowi wyraźnie zależało na rozwiązaniu, które zapewni dobrą amortyzację na nierównościach. Brak szarpnięć podczas podejmowania ładunku oraz kompaktowość wózków Linde były istotnymi argumentami podczas procesu zastąpienia starych maszyn.

Decyzja o początku współpracy poprzedzona była wynajmem krótkoterminowym, który otrzymując pozytywną opinię klienta przyczynił się o wyborze Linde Material Handling Polska, jako stałego partnera w biznesie.

W rezultacie, od początku listopada 2012 r. do Rollmaxu dołączały kolejne wózki Linde, obecnie tworząc flotę 6 wózków, głównie spalinowych serii 39X w tym najnowszego o mniejszej emisji spalin i większej wydajności H20T EVO serii 392.

Jestem przekonany, że wraz z wzrostem potencjału naszego partnera, dotychczasowa współpraca w połączeniu z szeroką gamą produktów w portfolio Linde, pozwolą na prowadzenie owocnej i partnerskiej kooperacji pomiędzy naszymi firmami przyczyniając się do ich dalszego dynamicznego rozwoju.

Korzystając z okazji chcę podziękować klientowi za powierzone nam zaufanie i obiecać, że wciąż będziemy się starać aby nasza współpraca dalej się prężnie rozwijała z korzyścią dla obu stron.



Na zdjęciu przedstawiciel Linde z dyr. logistyki Rollmax

Opracował:
Rafał Jankowski
Przedstawiciel Techniczno – Handlowy
Linde MH Polska o/ Pruszcz Gdański